

PREPARADO PARA CORVEN MATERIALS GROUP

Escopo de Trabalho

Assessoria jurídica ao lado vendedor na alienação da divisão de revestimentos do Corven Materials Group para um adquirente estratégico.

SUMÁRIO

01 RESUMO GERAL	2
02 ESCOPO, CRONOGRAMA & HONORÁRIOS	3
03 VISÃO GERAL E OBJETIVOS	4
04 CONTEXTO E METAS	4
05 ENTREGAS	4
06 FRENTES DE TRABALHO	5
07 ESPECIFICAÇÃO DA FRETE DE TRABALHO	6
08 CRONOGRAMA	7
09 CRITÉRIOS DE ACEITAÇÃO	8
10 DETALHAMENTO DE HONORÁRIOS	8
11 RESUMO DE CUSTOS	9
12 CRONOGRAMA DE PAGAMENTO	9
13 ACEITE	10

RESUMO GERAL

SOW

RASCUNHO

SOW-2026-O3O1

PREPARADO PARA

Corven
Materials
Group —
Julian Pryce,
Diretor
Jurídico do
Grupo

PREPARADO POR

Ashfield
Radcliffe LLP,
Londres

NÚMERO DO SOW

SOW-2026-
O3O1

DATA DE INÍCIO

30 de março
de 2026

DURAÇÃO

Assessoria de
M&A (Lado
Vendedor)

STATUS

Rascunho —
para revisão

RESUMO GERAL

ESCOPO, CRONOGRAMA E HONORÁRIOS

FRETE DE TRABALHO

Assessoria de M&A (Lado Vendedor)

Assessoria jurídica ao lado vendedor na alienação da divisão de revestimentos do Corven Materials Group para um adquirente estratégico.

INÍCIO

30 de março de 2026

Mediante contra-assinatura

DURAÇÃO

18 meses

Faseado conforme cronograma abaixo

HONORÁRIOS

£327,600

£273,000, mais IVA (20%)

ACEITO POR

Julian Pryce

Diretor Jurídico do Grupo



01

VISÃO GERAL E OBJETIVOS

Um contrato de dezesseis semanas para assessorar a Corven Materials Group na estruturação, negociação e conclusão da alienação de sua divisão de revestimentos.

CONTEXTO E METAS

A divisão de revestimentos do Corven Materials Group tem sido uma unidade autônoma de bom desempenho, mas está fora da estratégia central do grupo voltada a materiais especializados, e o conselho decidiu aliená-la enquanto as condições de mercado permanecem favoráveis. Um adquirente estratégico já abordou o grupo informalmente, o que cria tanto uma oportunidade quanto um risco — avançar rápido demais sem um processo bem conduzido pode deixar valor na mesa.

A Ashfield Radcliffe propõe um projeto de dezesseis semanas no lado vendedor, cobrindo a estruturação da cisão (carve-out), a gestão da due diligence, a negociação dos documentos da transação e os mecanismos de fechamento, conduzido para proteger a posição da Corven, seja a abordagem informal convertida em negócio ou seja necessário um processo concorrencial. As seções a seguir apresentam a abordagem, o escopo, o cronograma e o investimento.

ENTREGAS

02

DILIGÊNCIA

GESTÃO DE DATA ROOM DE DUE DILIGENCE

Um data room virtual gerenciado e processo de due diligence coordenado com os assessores do comprador.

03

DOCUMENTAÇÃO

CONTRATO DE COMPRA E VENDA

Um SPA negociado cobrindo garantias, indenizações e mecânicas de conclusão.

04

DOCUMENTAÇÃO

CARTA DE DIVULGAÇÃO E ANEXOS

Uma carta de divulgação completa e anexos de apoio protegendo a posição de garantias da Corven.

05

NEGOCIAÇÃO

SUPORTE À NEGOCIAÇÃO DA TRANSAÇÃO

Condução da negociação de termos comerciais e jurídicos até a assinatura.

FORA DO ESCOPO

- Due diligence financeira e trabalho de avaliação
- Assessoria em estruturação tributária além do IVA e do imposto de selo relacionados à transação
- Registros regulatórios ou antitruste fora do Reino Unido
- Suporte contínuo de integração operacional pós-conclusão

O1



SEPARAÇÃO LIMPA

A divisão de revestimentos estruturada como um ativo independente antes de qualquer termo com comprador ser negociado.

O2



PROCESSO DISCIPLINADO

Diligência e negociação conduzidas em cronograma fixo, para que a Corven mantenha vantagem genuína até a assinatura.

O3



CERTEZA DE CONCLUSÃO

Mecânicas de conclusão testadas conforme os próprios acordos bancários do grupo, bem antes do fechamento.



ESPECIFICAÇÃO

ESPECIFICAÇÃO DA FRENTE DE TRABALHO

REF.	ITEM	ESPECIFICAÇÃO	ESFORÇO E PRAZO		PREÇO UNITÁRIO
SPC-01	Estruturação da cisão	Memorando de estruturação separando propriedade intelectual, contratos e funções compartilhadas	3	3 sem.	£9,800 / wk
SPC-02	Gestão da due diligence	Coordenação da sala de dados e processo de due diligence do comprador	4	4 sem.	£11,200 / wk

SPC-03	Documentação da transação	Redação do SPA, da carta de divulgação e de acordos acessórios	4	4 sem.	£14,600 / wk
SPC-04	Negociação	Condução da negociação dos termos comerciais e jurídicos	3	3 sem.	£16,800 / wk
SPC-05	Mecanismos de fechamento	Condições de fechamento, entregáveis do closing e fluxo de fundos	2	2 sem.	£15,000 / wk

As especificações são fixadas no momento da aceitação; qualquer alteração é tratada por meio do processo de controle de mudanças definido neste documento.

○ 01 SEMANAS 1-3 · ESTRUTURAÇÃO DA CISÃO

Memorando de estruturação finalizado, separando propriedade intelectual, contratos e funções compartilhadas.

○ 02 SEMANAS 4-7 · DUE DILIGENCE

Sala de dados ativa, processo de due diligence do comprador conduzido até a conclusão.

- 03 SEMANAS 8-11 · DOCUMENTAÇÃO E NEGOCIAÇÃO
Contrato de compra e venda (SPA) e carta de divulgação redigidos e negociados com os advogados do comprador.
- 04 SEMANAS 12-14 · ASSINATURA
Termos da transação finalizados e assinados.
- 05 SEMANAS 15-16 · CONCLUSÃO
Condições de conclusão satisfeitas, fechamento executado e recursos liberados.

❖ CRITÉRIOS DE ACEITAÇÃO

REF.	REQUISITO	PRIORIDADE
R-O1	Perímetro de carve-out definido e acordado com a equipe financeira da Corven antes do envolvimento do comprador	OBRIGATÓRI O
R-O2	Data room preenchida e revisada quanto a privilégio antes da abertura para due diligence do comprador	OBRIGATÓRI O
R-O3	Pacote de garantias do SPA limitado ao teto de responsabilidade acordado	OBRIGATÓRI O
R-O4	Carta de divulgação cruzada com referência a todas as garantias do SPA	OBRIGATÓRI O
R-O5	Mecânica de conclusão acordada e testada frente aos acordos bancários do grupo	OBRIGATÓRI O

FRENTE DE TRABALHO	SEMANAS	TAXA	VALOR
Estruturação da cisão			

Memorando de estruturação separando
propriedade intelectual, contratos e funções
compartilhadas

3 £9,800 / wk £29,400

Gestão da due diligence

Coordenação da sala de dados e processo de due
diligence do comprador

4 £11,200 / wk £44,800

Documentação da transação

Redação do SPA, da carta de divulgação e de
acordos acessórios

4 £14,600 / wk £58,400

Negociação

Condução da negociação dos termos comerciais e
jurídicos

3 £16,800 / wk £50,400

Mecanismos de fechamento

Condições de fechamento, entregáveis do closing
e fluxo de fundos

2 £15,000 / wk £30,000

Subtotal de honorários

£273,000

Honorários

£273,000

IVA (20%)

£54,600

Total

£327,600



TOTAL

£327,600

Todos os valores estão em GBP e não incluem impostos aplicáveis. Os honorários
são cobrados em três marcos: 40% na assinatura, 30% no início da construção, 30%
na entrada em operação.



CRONOGRAMA DE PAGAMENTO

QUANDO CADA PARCELA VENCE

N.º	MARCO	GATILHO	PARCELA	VALOR
01	Semanas 1-3 · Estruturação da cisão	30 de março de 2026	40%	£109,200
02	Semanas 4-7 · Due diligence	No início da entrega	30%	£81,900
03	Semanas 8-11 · Documentação e negociação	Na aceitação do marco	30%	£81,900
Total (sem impostos)			100%	£273,000

As parcelas são faturadas conforme os marcos acima e são pagáveis em até 30 dias após cada fatura. Todos os valores estão em GBP e não incluem IVA (20%).

A contra-assinatura abaixo aceita o escopo, o cronograma, os critérios de aceitação e os honorários estabelecidos neste Escopo de Trabalho e autoriza o início dos trabalhos na data de início indicada.

PARA CORVEN
MATERIALS GROUP

JULIAN PRYCE

DIRETOR JURÍDICO DO GRUPO

Data

PARA ASHFIELD RADCLIFFE LLP

ASHFIELD RADCLIFFE
LLP

SIGNATÁRIO AUTORIZADO

Data

◆ ASHFIELD RADCLIFFE LLP

30 St Mary Axe, Londres, Inglaterra EC3A 8BF, Reino Unido

partners@ashfieldradcliffe.com · +44 20 7183 0294

· ashfieldradcliffe.com

Ashfield Radcliffe LLP · VAT GB356214809