

● CONTRATO

Contrato de Prestação de Serviços

Campanha de Crowdfunding e Lançamento

● CONSULTOR

Liftoff Launch Partners

600 Townsend St, San Francisco, CA
94103, United States

● CLIENTE

Currentwear Wearables

2200 Bryant St, Suite 210, San
Francisco, CA 94110, United States

Este Contrato é celebrado entre as partes indicadas abaixo e entra em vigor na data de vigência declarada. Ele substitui todas as discussões anteriores sobre o mesmo assunto.

CONTRATO N°

CTR-2026-0344

DATA DE VIGÊNCIA

2 de março de 2026

PRAZO

12 mesesLEGISLAÇÃO
APLICÁVEL**Estado da
Califórnia,
EUA**

CONTRATAÇÃO

**Campanha de
Crowdfunding
e Lançamento**

STATUS

**Para
execução**

LIFTOFF LAUNCH PARTNERS LLC

CONFIDENCIAL – PREPARADO PARA
CURRENTWEAR WEARABLES.

NÃO DEVE CIRCULAR ALÉM DAS
PARTES NOMEADAS.

Sumário

01	Contrato	1
02	As partes	3
03	Condições comerciais	3
04	Visão geral da contratação	5
05	Contexto	5
06	Escopo e entregáveis	6
07	Especificação do serviço	6
08	Cronograma do programa	8
09	Tabela de honorários	8
10	Resumo de honorários	9
11	Cronograma de pagamento	9
12	Situação e coberturas	10
13	Termos e condições	11
14	Execução	13

✓ SCROLL THE JOURNEY

CONSULTOR

Liftoff Launch Partners

Liftoff Launch Partners LLC · EIN
47-2910384

600 Townsend St, San Francisco, CA
94103, United States

launch@liftofflaunch.com · +1 415 555
0166 · liftofflaunch.com

CLIENTE

Currentwear Wearables

Currentwear Wearables, Inc.

2200 Bryant St, Suite 210, San
Francisco, CA 94110, United States

jordan@currentwear.io · +1 415
555 0271

CONDIÇÕES COMERCIAIS

Os termos que regem este contrato

01 DATA DE VIGÊNCIA

2 de março de 2026

A data em que as obrigações têm início

02 PRAZO INICIAL

12 meses

Renova-se somente mediante acordo por escrito

03 TOTAL DE HONORÁRIOS

\$96,000

\$96,000 mais imposto sobre vendas (ca — serviços isentos)

04 CONDIÇÕES DE PAGAMENTO

Líquido em 30 dias

A partir da data de cada fatura válida

05 LEGISLAÇÃO APLICÁVEL

Estado da Califórnia, EUA

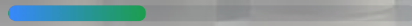
Condado de São Francisco, Califórnia

01

Visão geral da contratação

01

Uma campanha de crowdfunding de doze semanas e lançamento ao mercado para o primeiro produto da Currentwear Wearables, o anel inteligente Currentwear — desde a lista de espera pré-lançamento até a campanha financiada e a transição para o cumprimento de pedidos.



Contexto

A Currentwear Wearables passou dezoito meses desenvolvendo seu produto de estreia — um anel inteligente de monitoramento de saúde — e conta com um protótipo funcional, uma pequena lista de espera de acesso antecipado com 2.400 e-mails e nenhuma experiência prévia da equipe fundadora com crowdfunding ou lançamentos. O produto está pronto; o go-to-market não está.

A Liftoff Launch Partners propõe um contrato de doze semanas: uma campanha de pré-lançamento que amplia a lista de espera e gera interesse da imprensa, uma campanha de crowdfunding totalmente produzida com vídeo, design de página e suporte de mídia paga, e execução prática da semana de lançamento durante as primeiras 72 horas, quando a maioria das campanhas define seu sucesso ou fracasso. As seções a seguir apresentam a abordagem, o escopo, o cronograma e o investimento.

○ Escopo e entregáveis

01

ESTRATÉGIA

Estratégia de campanha e meta de financiamento

Estrutura de níveis de recompensa, meta de financiamento e cronograma da campanha, referenciados em lançamentos comparáveis de wearables.

02

PRODUÇÃO

Vídeo da campanha

Um vídeo de campanha produzido de 90 segundos, abrangendo o produto, a história e o pitch conduzido pelo fundador.

03

PRODUÇÃO

Design e texto da página de campanha

Design completo da página de crowdfunding, textos dos níveis de recompensa e FAQ construídos para conversão.

04

PRÉ-LANÇAMENTO

Crescimento da lista de espera e divulgação para a imprensa

Quatro semanas de mídia paga e divulgação para a imprensa a fim de aumentar a lista de espera antes do dia de lançamento.

05

LANÇAMENTO

Execução da semana de lançamento

Comunicações diárias com apoiadores, otimização de mídia paga e acompanhamento com a imprensa nas primeiras 72 horas.

FORA DO ESCOPO



- Fabricação de produtos e logística de fulfillment de hardware
- Conformidade de importação/exportação e desembaraço alfandegário
- O próprio investimento em mídia paga (verba de anúncios faturada separadamente, diretamente à plataforma)

SPECIFICATION

Especificação do serviço

REF.	ITEM	ESPECIFICAÇÃO	ESFORÇO	PRAZO	PREÇO UNITÁRIO
SPC-01	Estratégia de campanha e design das camadas de recompensa	Meta de financiamento, camadas de recompensa e cronograma	1	17 de abril de 2026	\$9,500
SPC-02	Produção do vídeo de campanha	Vídeo de campanha produzido de 90 segundos	1	17 de abril de 2026	\$22,000
SPC-03	Design e texto da página de campanha	Design de página, texto das camadas de recompensa, FAQ	1	17 de abril de 2026	\$14,500
SPC-04	Crescimento da lista de espera pré-lançamento	Mídia paga e assessoria de imprensa, 4 semanas	4	4 sem.	\$4,250 / wk
SPC-05	Execução da semana de lançamento	Comunicação com apoiadores, acompanhamento de imprensa, primeiras 72 horas	2	2 sem.	\$11,000 / wk

As especificações são fixadas no momento da aceitação; qualquer alteração é tratada por meio do processo de controle de mudanças definido neste documento.

01 SEMANAS 1-4 · CRESCIMENTO DA LISTA DE ESPERA PRÉ-LANÇAMENTO

Mídia paga e assessoria de imprensa preparando o caminho até o dia do lançamento.

02 SEMANAS 5-6 · PRODUÇÃO DA CAMPANHA

Vídeo, design de página e texto das camadas de recompensa produzidos e revisados.

03 SEMANA 7 · REVISÃO FINAL E PREPARAÇÃO PARA O LANÇAMENTO

Materiais da campanha finalizados e embargo de imprensa suspenso.

04 SEMANAS 8-9 · SEMANA DE LANÇAMENTO

Lançamento público e o impulso crítico das primeiras 72 horas.

LEDGER

FRENTE DE TRABALHO	SEMANAS	TAXA	VALOR
Estratégia de campanha e design das camadas de recompensa Meta de financiamento, camadas de recompensa e cronograma	1	\$9,500	\$9,500
Produção do vídeo de campanha Vídeo de campanha produzido de 90 segundos	1	\$22,000	\$22,000
Design e texto da página de campanha Design de página, texto das camadas de recompensa, FAQ	1	\$14,500	\$14,500
Crescimento da lista de espera pré-lançamento Mídia paga e assessoria de imprensa, 4 semanas	4	\$4,250 / wk	\$17,000
Execução da semana de lançamento Comunicação com apoiadores, acompanhamento de imprensa, primeiras 72 horas	2	\$11,000 / wk	\$22,000

Total de honorários

\$96,000

Honorários profissionais \$96,000

Imposto sobre vendas (CA — serviços isentos) \$0

Valor máximo do contrato \$96,000

VALOR

MÁXIMO DO CONTRATO \$96,000

Todos os valores estão em USD e não incluem os impostos aplicáveis, cobrados à taxa vigente. Os honorários são faturados mensalmente, em regime de pagamento posterior conforme o progresso, e são devidos em até 30 dias a partir da data da fatura. As despesas são cobradas ao custo, mediante aprovação prévia por escrito.

LEDGER

CRONOGRAMA DE PAGAMENTO

Quando cada parcela vence

N.º	MARCO	GATILHO	PARCELA	VALOR
01	Semanas 1–4 · Crescimento da lista de espera pré-lançamento	2 de março de 2026	30%	\$28,800
02	Semanas 5–6 · Produção da campanha	No início da entrega	30%	\$28,800
03	Semana 7 · Revisão final e preparação para o lançamento	Na aceitação do marco	20%	\$19,200

04	Semanas 8–9 · Semana de lançamento	Na entrega final	20%	\$19,200
----	--	---------------------	-----	----------

Total (sem impostos)	100%	\$96,000
----------------------	------	----------

As parcelas são faturadas com base nos marcos acima e devem ser pagas em até 30 dias após cada fatura. Todos os valores estão em USD e excluem imposto sobre vendas (ca — serviços isentos).

CREDENTIALS

SITUAÇÃO

Registros, coberturas e garantias

CREDENCIAL	ÓRGÃO EMISSOR	REFERÊNCIA	ESCOPO	STATUS
Entidade registrada	Registro de empresas, Estados Unidos	Liftoff Launch Partners LLC	Nome fantasia e identidade jurídica	Ativo
Registro fiscal	Autoridade fiscal, Estados Unidos	EIN 47-2910384	Todos os trabalhos faturados	Ativo
Seguro de responsabilidade civil profissional	Seguradora comercial	Disponível mediante solicitação	Campanha de Crowdfundin g e Lançamento	Renovado anualmente
Seguro de responsabilidade civil geral	Seguradora comercial	Disponível mediante solicitação	Trabalhos no local e nas instalações do cliente	Renovado anualmente

Filiação a entidade de classe	Associação setorial, Estados Unidos	Disponível mediante solicitação	Código de conduta e canal de reclamações	Em situação regular
-------------------------------	-------------------------------------	---------------------------------	--	---------------------

Certificados e cronogramas de apólice são fornecidos mediante solicitação e são reemitidos para Currentwear Wearables mediante solicitação, a qualquer momento durante o contrato.

Termos e condições

01

1. Prazo e Rescisão

Este Contrato entra em vigor na data de vigência e permanece pelo prazo inicial indicado acima, salvo rescisão antecipada de acordo com esta cláusula. Qualquer uma das partes poderá rescindir a contratação, ou qualquer memorial de trabalho (statement of work), mediante aviso prévio por escrito de 30 dias. Qualquer uma das partes poderá rescindir imediatamente, mediante aviso por escrito, caso a outra cometa violação material não sanada em até 15 dias úteis após a notificação, ou torne-se insolvente. Em caso de rescisão, o Cliente pagará por todos os serviços devidamente prestados e despesas devidamente incorridas até a data efetiva da rescisão.

02

2. Honorários e Pagamento

O Cliente pagará os honorários estabelecidos na Tabela de Honorários, exclusive impostos aplicáveis. A Liftoff Launch Partners emitirá faturas mensalmente, em atraso, com base no progresso; cada fatura será paga em até 30 dias a partir da data de emissão. Despesas pré-aprovadas serão reembolsadas pelo custo e não deverão exceder o limite acordado sem o consentimento prévio por escrito do Cliente. A Liftoff Launch Partners poderá cobrar juros sobre valores em atraso à taxa máxima permitida por lei, com incidência diária.

03

3. Propriedade Intelectual

Cada parte mantém a titularidade da propriedade intelectual que possuía antes do contrato ou que desenvolve de forma independente a ele. Mediante o pagamento integral dos honorários correspondentes, a Liftoff Launch Partners cede ao Cliente todos os direitos de propriedade intelectual sobre os entregáveis personalizados criados especificamente para o Cliente nos termos deste Contrato. A Liftoff Launch Partners mantém a titularidade de seus métodos, frameworks, ferramentas e know-how, e concede ao Cliente uma licença perpétua e não exclusiva para utilizá-los na medida em que estejam incorporados aos entregáveis, para seus fins comerciais internos.

04

4. Confidencialidade

Cada parte manterá em sigilo todas as informações não públicas divulgadas pela outra em conexão com este Contrato, utilizando-as apenas para o cumprimento de suas obrigações, e as protegerá com o mesmo cuidado que dedica às suas próprias informações confidenciais. Essas obrigações não se aplicam a informações que sejam ou se tornem públicas sem culpa da parte receptora, que já fossem legalmente conhecidas antes da divulgação, ou cuja divulgação seja exigida por lei ou regulamento. Esta cláusula permanece em vigor após a rescisão por um período de cinco anos.

05

5. Responsabilidade e Indenização

Nenhuma das partes exclui a responsabilidade por morte ou lesão corporal causada por sua negligência, por fraude, ou por qualquer responsabilidade que não possa ser legalmente excluída. Ressalvado o disposto acima, nenhuma das partes será responsável por perdas indiretas ou consequenciais, ou por lucros cessantes, receitas ou economias previstas. A responsabilidade total agregada da Liftoff Launch Partners decorrente de ou relacionada a este Contrato está limitada ao total de honorários pagos no âmbito do respectivo escopo de trabalho nos 12 meses anteriores ao evento que originou a reclamação. A Liftoff Launch Partners mantém seguro de responsabilidade civil profissional em níveis comercialmente razoáveis.

06

6. Legislação Aplicável e Litígios

Este Contrato e qualquer litígio dele decorrente ou a ele relacionado são regidos pelas leis do Estado da Califórnia, EUA. As partes deverão primeiro tentar resolver qualquer litígio de boa-fé por meio de escalonamento a seus respectivos patrocinadores sêniores. Caso o litígio não seja resolvido em até 30 dias, os tribunais do Condado de São Francisco, Califórnia, terão jurisdição exclusiva, ressalvado que qualquer das partes poderá buscar medida liminar em qualquer tribunal competente.

LEGISLAÇÃO APLICÁVEL

Estado da Califórnia, EUA

FORO

Condado de São Francisco, Califórnia

Este Contrato é firmado pelos representantes devidamente autorizados das partes e entra em vigor na data de vigência indicada acima.

01

EM NOME DA
CURRENTWEAR WEARABLES

Jordan Ames

Cofundadora e CEO

Data

02

EM NOME DA LIFTOFF
LAUNCH PARTNERS

Liftoff Launch Partners

Signatário autorizado

Data

Liftoff Launch Partners

600 Townsend St, São Francisco, CA 94103, Estados Unidos

launch@liftofflaunch.com · +1 415 555 0166

· liftofflaunch.com

Liftoff Launch Partners LLC · EIN 47-2910384