



HERBARIUM & CO. · FORMULATION ET PRODUCTION

Lot pilote de sérum

Une gamme de sérums à la fougère et à la sauge formulée, testée en stabilité et produite en lot pilote de 2 000 unités — prête pour le lancement de printemps de Fernway.

01

L'opportunité

Fernway Botanicals souhaite un sérum à la fougère et à la sauge capable de rivaliser avec les marques cliniques sur le plan des données de stabilité, tout en restant perçu comme résolument végétal. Voici le plan pour le formuler, le tester et le produire à échelle pilote à temps pour un lancement printanier.

Pourquoi maintenant

Fernway Botanicals a bâti une clientèle fidèle grâce à la transparence sur ses ingrédients, mais sa gamme actuelle de sérums repose sur une base standard de façonnier également utilisée par quatre autres marques indépendantes — et elle ne dispose d'aucune donnée de stabilité pour étayer les allégations de durée de conservation figurant sur l'étiquette. Alors que la gamme accède à des enseignes de distribution plus importantes, cette lacune commence à transparaître dans les questions des acheteurs auxquelles Fernway ne peut pas encore répondre.

Herbarium & Co. propose un engagement de dix semaines pour formuler un sérum à la fougère et à la sauge conçu spécifiquement pour Fernway, depuis l'approvisionnement vérifié en extraits jusqu'aux tests accélérés de stabilité et de sécurité microbienne, et pour le produire en lot pilote de 2 000 unités dans des conditions BPF. Les sections suivantes présentent la démarche, le périmètre, le calendrier et l'investissement.

NO. 01

60+

LIGNES DE SOINS
INDÉPENDANTES
FORMULÉES

NO. 02

98%

FORMULES RÉUSSISSANT
LA STABILITÉ DÈS LE
PREMIER ESSAI

NO. 03

10 sem.

DE LA PAILLASSE AU LOT
PILOTE

Le défi

La base actuelle du sérum de Fernway est une formule standard de façonnier, partagée avec des concurrents, sans traçabilité des extraits de fougère et de sauge et sans données de stabilité accélérée pour étayer l'allégation de durée de conservation de douze mois figurant sur l'étiquette.

Sur le plan commercial, cette lacune constitue désormais une objection des acheteurs. Les grandes enseignes de distribution demandent un dossier de stabilité et d'efficacité du conservateur avant de référencer un nouveau produit, et Fernway n'en a aucun à leur présenter.

Notre approche

Nous construisons la formule autour des propres actifs de Fernway, et non d'une base partagée. Les extraits de fougère et de sauge sont approvisionnés auprès de fournisseurs vérifiés et traçables, et la formulation est développée spécifiquement en fonction de leur performance et de leur profil olfactif, et non adaptée d'un modèle générique.

Chaque version qui atteint le lot pilote a déjà passé les tests accélérés de stabilité, de compatibilité de l'emballage et d'efficacité du conservateur — de sorte que le dossier demandé par un acheteur de la distribution existe déjà au jour du lancement.

PL. 01

Développement de la formulation

Sélection des actifs et formulation en laboratoire sur plusieurs tours itératifs, affinée selon le parfum, la texture et le toucher.

PL. 02

Approvisionnement et durabilité

Fournisseurs vérifiés d'extraits de fougère et de sauge avec lots traçables et documentés.

PL. 03

Tests de stabilité et de compatibilité

Essais de stabilité accélérés et compatibilité d'emballage sur toute la durée de conservation revendiquée.

PL. 04

Tests microbiens et de sécurité

Tests de mise à l'épreuve des conservateurs et évaluation de sécurité formelle.

PL. 05

Production du lot pilote

Un lot pilote GMP de 2 000 unités, prêt pour les comptes de lancement de Fernway.

PL. 06

Soutien réglementaire et étiquetage

Liste INCI et justification des allégations prêtes pour la révision par les distributeurs.

*Herbarium nous a donné
une base de sérum qui sent
et se ressent vraiment comme
les plantes indiquées sur
l'étiquette. Notre lot pilote
s'est vendu en neuf jours.*

JUNIE ALVARADO





STATUT

Immatriculations, couvertures et garanties

HABILITATION	ORGANISME ÉMETTEUR	RÉFÉRENCE	PÉRIMÈTRE	STATUT
Entité enregistrée	Registre des sociétés, États-Unis	Herbarium & Co. LLC	Nom commercial et identité juridique	Actif
Immatriculation fiscale	Administration fiscale, États-Unis	EIN 93-2841076	Toutes les prestations facturées	Actif
Assurance responsabilité civile professionnelle	Assureur commercial	Disponible sur demande	Formulation et production	Renouvelé chaque année
Assurance responsabilité civile générale	Assureur commercial	Disponible sur demande	Travaux sur site et dans les locaux du client	Renouvelé chaque année

Adhésion à un organisme professionnel	Association professionnelle, États-Unis	Disponible sur demande	Code de déontologie et procédure de réclamation	En règle
---------------------------------------	---	------------------------	---	----------

Les certificats et les tableaux de garanties sont fournis sur demande et sont réémis à Fernway Botanicals sur demande à tout moment pendant la mission.

N0. 01

SEMAINES 1-2 · DÉCOUVERTE ET APPROVISIONNEMENT

Analyse du brief, sélection active et approvisionnement vérifié auprès des fournisseurs d'extraits.

N0. 02

SEMAINES 3-5 · FORMULATION

Formulation en laboratoire sur plusieurs itérations, affinée selon le brief de Fernway.

N0. 03

SEMAINES 6-8 · TESTS

Tests de stabilité accélérée, de compatibilité d'emballage et de sécurité microbienne.

N0. 04

SEMAINE 9 · PRODUCTION DU LOT PILOTE

Production pilote BPF du lot de 2 000 unités, conditionné pour expédition.

Projet

\$81,000

- Engagement complet de dix semaines
- Formulation et lot pilote
- Dossier de stabilité et de sécurité
- Deux semaines d'assistance post-lancement

Projet + Entretien

\$2,400/mo

- Tout ce qui est inclus dans Project
- Suivi continu de la stabilité
- Revue mensuelle de la formulation
- SLA d'assistance prioritaire

Partenaire de croissance

\$5,200/mo

- Tout ce qui est inclus dans Entretien
- Feuille de route trimestrielle des extensions de gamme
- Sprints R&D pour nouveaux actifs
- Temps dédié en formulation et affaires réglementaires

MODÈLE ÉCONOMIQUE

Comment se comparent les trois formules

	PROJET	PROJET + ENTRETIEN	PARTENAIRE DE CROISSANCE
Prix	\$81,000	\$2,400/mo	\$5,200/mo
Périmètre principal	Engagement complet de dix semaines	Tout ce qui est inclus dans Project	Tout ce qui est inclus dans Entretien
Ce qui est inclus	Formulation et lot pilote	Suivi continu de la stabilité	Feuille de route trimestrielle des extensions de gamme
Livraison	Dossier de stabilité et de sécurité	Revue mensuelle de la formulation	Sprints R&D pour nouveaux actifs

Suivi après livraison	Deux semaines d'assistance post- lancement	SLA d'assistance prioritaire	Temps dédié en formulation et affaires réglementaires
-----------------------	--	---------------------------------	--

Les prix sont en USD et excluent la taxe sur les ventes (oregon — aucune taxe sur les ventes au niveau de l'État). Les options peuvent être combinées ou échelonnées ; la recommandation pour Fernway Botanicals est mise en avant dans la section tarifaire.



♦ LA DEMANDE

Rejoindre le tour de financement

Nous levons des fonds pour financer la feuille de route présentée à la page précédente. Herbarium & Co. accueillerait volontiers un échange de suivi ce trimestre.

Approuvez cette proposition et nous pourrions réserver un démarrage de formulation pour la semaine du 16 mars. Répondez à ce document ou écrivez à lab@herbariumandco.com.

Herbarium & Co.

lab@herbariumandco.com • +1 503 555 0148 • herbariumandco.com • Portland, OR 97214