

PREPARADO PARA CORVEN MATERIALS GROUP

Alcance de trabajo

Asesoría legal en la parte vendedora de la desinversión de la división de recubrimientos de Corven Materials Group a un adquirente estratégico.

CONTENIDO

O1 DE UN VISTAZO	3
O2 ALCANCE, CRONOGRAMA & HONORARIOS	4
O3 RESUMEN Y OBJETIVOS	5
O4 CONTEXTO Y METAS	5
O5 ENTREGABLES	5
O6 FLUJOS DE TRABAJO	6
O7 ESPECIFICACIÓN DEL FLUJO DE TRABAJO	7
O8 CRONOGRAMA	8
O9 CRITERIOS DE ACEPTACIÓN	9
IO DESGLOSE DE HONORARIOS	9
II RESUMEN DE COSTOS	10
I2 CALENDARIO DE PAGOS	10
I3 ACEPTACIÓN	12

DE UN VISTAZO

SOW

BORRADOR

◆ SOW-2026-O3O1

PREPARADO PARA Corven Materials Group — Julian Pryce, Asesor Jurídico General del Grupo	PREPARADO POR Ashfield Radcliffe LLP, Londres	NÚMERO DE SOW SOW-2026- O3O1	FECHA DE INICIO 30 de marzo de 2026
DURACIÓN Asesoría en Fusiones y Adquisiciones (Lado Vendedor)	ESTADO Borrador — para revisión		

DE UN VISTAZO

ALCANCE, CRONOGRAMA Y HONORARIOS

FLUJO DE TRABAJO

Asesoría en Fusiones y Adquisiciones (Lado Vendedor)

Asesoría legal en la parte vendedora de la desinversión de la división de recubrimientos de Corven Materials Group a un adquirente estratégico.

INICIO

30 de marzo de 2026

Con la contrafirma

DURACIÓN

18 meses

Por fases según el calendario siguiente

HONORARIOS

£327,600

£273,000, más IVA (20 %)

ACEPTADO POR

Julian Pryce

Director Jurídico del Grupo



01

RESUMEN Y OBJETIVOS

Un encargo de dieciséis semanas asesorando a Corven Materials Group en la estructuración, negociación y cierre de la desinversión de su división de recubrimientos.

◆ CONTEXTO Y METAS

La división de recubrimientos de Corven Materials Group ha sido un sólido negocio independiente, pero queda fuera de la estrategia principal de materiales especializados del grupo, y la junta directiva ha decidido desinvertirla mientras las condiciones del mercado sigan siendo favorables. Un adquirente estratégico ya se ha acercado al grupo de manera informal, lo que crea tanto una oportunidad como un riesgo: avanzar con demasiada rapidez sin un proceso debidamente estructurado puede dejar valor sobre la mesa.

Ashfield Radcliffe propone una colaboración de dieciséis semanas en la parte vendedora que abarca la estructuración de la escisión, la gestión de la debida diligencia, la negociación de los documentos de la transacción y la mecánica de cierre, orientada a proteger la posición de Corven tanto si el acercamiento informal se concreta como si se requiere un proceso competitivo. Las siguientes secciones detallan el enfoque, el alcance, el cronograma y la inversión.

◆ ENTREGABLES

02

GESTIÓN DEL CUARTO DE DATOS DE LA DEBIDA DILIGENCIA

DILIGENCIA DEBIDA

Un cuarto de datos virtual gestionado y un proceso de diligencia debida coordinado con los asesores del comprador.

03

DOCUMENTACIÓN

CONTRATO DE COMPRAVENTA

Un SPA negociado que cubre garantías, indemnizaciones y mecanismos de cierre.

04

DOCUMENTACIÓN

CARTA DE DIVULGACIÓN Y ANEXOS

Una carta de divulgación completa con los anexos de respaldo que protegen la posición de garantía de Corven.

05

NEGOCIACIÓN

APOYO EN LA NEGOCIACIÓN DE LA TRANSACCIÓN

Liderazgo en la negociación de los términos comerciales y legales hasta la firma.

FUERA DEL ALCANCE

- Trabajo de debida diligencia financiera y valoración
- Asesoramiento en estructuración fiscal más allá del IVA y el impuesto de timbre relacionados con la transacción
- Trámites regulatorios o de defensa de la competencia fuera del Reino Unido
- Apoyo continuo a la integración operativa tras el cierre

O1



SEPARACIÓN LIMPIA

La división de recubrimientos estructurada como activo independiente antes de negociar un solo término con compradores.

O2



PROCESO DISCIPLINADO

La diligencia y la negociación se rigen por un calendario fijo, de modo que Corven mantiene una ventaja real hasta la firma.

O3



CERTEZA DE CIERRE

Mecanismos de cierre probados frente a los propios acuerdos bancarios del grupo con suficiente antelación al cierre.



ESPECIFICACIÓN

ESPECIFICACIÓN DEL FLUJO DE TRABAJO

REF.	ÍTEM	ESPECIFICACIÓN	ESFUERZO	PLAZO	PRECIO UNITARIO
SPC-01	Estructuración de la escisión	Memorando de estructuración que separa la propiedad intelectual, los contratos y las funciones compartidos	3	3 sem.	£9,800 / wk
SPC-02	Gestión de la debida diligencia	Coordinación de la sala de datos y proceso de debida diligencia del comprador	4	4 sem	£11,200 / wk

SPC-03	Documentación de la transacción	Redacción del SPA, la carta de revelaciones y acuerdos accesorios	4	4 sem	£14,600 / wk
SPC-04	Negociación	Negociación principal de los términos comerciales y legales	3	3 sem.	£16,800 / wk
SPC-05	Mecánica de cierre	Condiciones de cierre, entregables de cierre y flujos de fondos	2	2 sem.	£15,000 / wk

Las especificaciones quedan fijadas en el momento de la aceptación; cualquier cambio se gestiona mediante el procedimiento de control de cambios establecido en este documento.

- 01 SEMANAS 1-3 · ESTRUCTURACIÓN DE LA ESCISIÓN
Memorando de estructuración finalizado, separando la propiedad intelectual, los contratos y las funciones compartidos.
- 02 SEMANAS 4-7 · DEBIDA DILIGENCIA
Sala de datos activa, proceso de debida diligencia del comprador gestionado hasta su conclusión.

03 SEMANAS 8-11 · DOCUMENTACIÓN Y NEGOCIACIÓN

Redacción y negociación del contrato de compraventa (SPA) y la carta de revelaciones con los asesores legales del comprador.

04 SEMANAS 12-14 · FIRMA

Términos de la transacción finalizados y firmados.

05 SEMANAS 15-16 · FINALIZACIÓN

Condiciones de cierre satisfechas, cierre ejecutado y fondos liberados.

❖ CRITERIOS DE ACEPTACIÓN

REF.	REQUISITO	PRIORIDAD
R-O1	Perímetro de escisión definido y acordado con el equipo financiero de Corven antes de involucrar al comprador	OBLIGATORIO
R-O2	Sala de datos poblada y revisada por privilegio antes de abrirse a la diligencia debida del comprador	OBLIGATORIO
R-O3	Paquete de garantías del SPA limitado al tope de responsabilidad acordado	OBLIGATORIO
R-O4	Carta de divulgación referenciada de forma cruzada con cada garantía del SPA	OBLIGATORIO
R-O5	Mecánica de cierre acordada y probada contra los acuerdos bancarios del grupo	OBLIGATORIO



Gestión de la debida diligencia	4	£11,200 / wk	£44,800
---------------------------------	---	--------------	---------

Coordinación de la sala de datos y proceso de debida diligencia del comprador

Documentación de la transacción	4	£14,600 / wk	£58,400
---------------------------------	---	--------------	---------

Redacción del SPA, la carta de revelaciones y acuerdos accesorios

Negociación	3	£16,800 / wk	£50,400
-------------	---	--------------	---------

Negociación principal de los términos comerciales y legales

Mecánica de cierre	2	£15,000 / wk	£30,000
--------------------	---	--------------	---------

Condiciones de cierre, entregables de cierre y flujos de fondos

Subtotal de honorarios			£273,000
------------------------	--	--	----------

Honorarios	£273,000
------------	----------

IVA (20%)	£54,600
-----------	---------

Total	£327,600
-------	----------

◆ TOTAL

£327,600

Todos los importes están en GBP y no incluyen los impuestos aplicables. Los honorarios se facturan en tres hitos: 40% a la firma, 30% al inicio de la construcción, 30% en la puesta en marcha.



CALENDARIO DE PAGOS

CUÁNDO VENCE CADA CUOTA

N.º	HITO	DESENCADEN ANTE	PARTE	IMPORTE
01	Semanas 1-3 · Estructuración de la escisión	30 de marzo de 2026	40%	£109,200
02	Semanas 4-7 · Debida diligencia	Al inicio de la entrega	30%	£81,900
03	Semanas 8-11 · Documentación y negociación	En la aceptación del hito	30%	£81,900
Total (sin impuestos)			100%	£273,000

Las cuotas se facturan conforme a los hitos anteriores y son pagaderas dentro de los 30 días siguientes a cada factura. Todos los importes están expresados en GBP y no incluyen IVA (20 %).

La contrafirma a continuación acepta el alcance, el cronograma, los criterios de
 ◆ aceptación y los honorarios establecidos en este Alcance de Trabajo y autoriza el
 inicio de los trabajos en la fecha de inicio indicada.

POR CORVEN MATERIALS GROUP

JULIAN PRYCE

DIRECTOR JURÍDICO
DEL GRUPO

Fecha

POR ASHFIELD RADCLIFFE LLP

ASHFIELD RADCLIFFE
LLP

FIRMANTE AUTORIZADO

Fecha

◆ ASHFIELD RADCLIFFE LLP

30 St Mary Axe, Londres, Inglaterra EC3A 8BF, Reino Unido

partners@ashfieldradcliffe.com · +44 20 7183 0294

· ashfieldradcliffe.com

Ashfield Radcliffe LLP · VAT GB356214809