



ASHFIELD RADCLIFFE LLP – PORTAFOLIO DE ESTUDIO

Trabajo seleccionado y capacidades

Asesoría legal en la parte vendedora de la desinversión de la división de recubrimientos de Corven Materials Group a un adquirente estratégico.

2026



01

SOBRE EL ESTUDIO

Un encargo de dieciséis semanas asesorando a Corven Materials Group en la estructuración, negociación y cierre de la desinversión de su división de recubrimientos.

◆ CÓMO TRABAJAMOS

La división de recubrimientos de Corven Materials Group ha sido un sólido negocio independiente, pero queda fuera de la estrategia principal de materiales especializados del grupo, y la junta directiva ha decidido desinvertirla mientras las condiciones del mercado sigan siendo favorables. Un adquirente estratégico ya se ha acercado al grupo de manera informal, lo que crea tanto una oportunidad como un riesgo: avanzar con demasiada rapidez sin un proceso debidamente estructurado puede dejar valor sobre la mesa.

Ashfield Radcliffe propone una colaboración de dieciséis semanas en la parte vendedora que abarca la estructuración de la escisión, la gestión de la debida diligencia, la negociación de los documentos de la transacción y la mecánica de cierre, orientada a proteger la posición de Corven tanto si el acercamiento informal se concreta como si se requiere un proceso competitivo. Las siguientes secciones detallan el enfoque, el alcance, el cronograma y la inversión.

01

Más de
85

TRANSACCIONES DE
MERCADO MEDIO
ASESORADAS

02

1.400
millones
de libras

VALOR AGREGADO DE
OPERACIONES,
ÚLTIMOS 3 AÑOS

03

16
semanas

DEL MANDATO A LA
FINALIZACIÓN





Ashfield Radcliffe gestionó nuestra desinversión como si ya lo hubieran hecho cien veces. Cerramos en nuestros términos, no en los del comprador.

— MIRIAM SOLBERG

01 ESTRUCTURACIÓN DE LA ESCISIÓN

Estructuración de la división de recubrimientos como un activo independiente y depurado antes de cualquier negociación con el comprador.

02 GESTIÓN DE LA DEBIDA DILIGENCIA

Coordinación del data room y el proceso de diligencia debida con los asesores del comprador.

03 DOCUMENTACIÓN DE LA TRANSACCIÓN

Redacción y negociación del SPA, la carta de divulgación y los acuerdos accesorios.

04 NEGOCIACIÓN

Liderazgo en la negociación de los términos comerciales y legales hasta la firma.

05 MECÁNICA DE CIERRE

Gestión de las condiciones de cierre, los entregables de cierre y los flujos de fondos.

06 SOPORTE POSTERIOR AL CIERRE

Apoyo legal durante el período de servicios transitorios posterior al cierre.

CAPACIDAD

QUÉ INCLUYE UN PROYECTO TÍPICO

REF.	ÍTEM	ESPECIFICACIÓN	ESFUERZO	PLAZO	PRECIO UNITARIO
SPC-01	Estructuración de la escisión	Memorando de estructuración que separa la propiedad intelectual, los contratos y las funciones compartidos	3	3 sem.	£9,800 / wk

SPC-02	Gestión de la debida diligencia	Coordinación de la sala de datos y proceso de debida diligencia del comprador	4	4 sem	£11,200 / wk
--------	---------------------------------	---	---	-------	--------------

SPC-03	Documentación de la transacción	Redacción del SPA, la carta de revelaciones y acuerdos accesorios	4	4 sem	£14,600 / wk
--------	---------------------------------	---	---	-------	--------------

SPC-04	Negociación	Negociación principal de los términos comerciales y legales	3	3 sem.	£16,800 / wk
--------	-------------	---	---	--------	--------------

SPC-05	Mecánica de cierre	Condiciones de cierre, entregables de cierre y flujos de fondos	2	2 sem.	£15,000 / wk
--------	--------------------	---	---	--------	--------------

Las especificaciones quedan fijadas en el momento de la aceptación; cualquier cambio se gestiona mediante el procedimiento de control de cambios establecido en este documento.

O1



SEPARACIÓN LIMPIA

La división de recubrimientos estructurada como activo independiente antes de negociar un solo término con compradores.

O2



PROCESO DISCIPLINADO

La diligencia y la negociación se rigen por un calendario fijo, de modo que Corven mantiene una ventaja real hasta la firma.

O3



CERTEZA DE CIERRE

Mecanismos de cierre probados frente a los propios acuerdos bancarios del grupo con suficiente antelación al cierre.



SITUACIÓN

REGISTROS, COBERTURAS Y GARANTÍAS

CREDENCIAL	ENTIDAD EMISORA	REFERENCIA	ALCANCE	ESTADO
Entidad registrada	Registro de sociedades, Reino Unido	Ashfield Radcliffe LLP	Nombre comercial e identidad jurídica	Activo
Registro fiscal	Autoridad fiscal, Reino Unido	VAT GB356214 809	Todos los trabajos facturados	Activo
Seguro de responsabilidad civil profesional	Aseguradora comercial	Disponible a solicitud	Asesoría en Fusiones y Adquisiciones (Lado Vendedor)	Se renueva anualmente

Seguro de responsabilidad civil general	Aseguradora comercial	Disponible a solicitud	Trabajos en sitio y en las instalaciones del cliente	Se renueva anualmente
Afiliación a un organismo profesional	Asociación sectorial, Reino Unido	Disponible a solicitud	Código de conducta y procedimientos de reclamaciones	Al corriente

Los certificados y anexos de pólizas se entregan a solicitud y se reemiten a Corven Materials Group a solicitud en cualquier momento durante el encargo.



OPCIONES

QUÉ MODALIDAD TE CONVIENE

	TRANSACCIÓN	TRANSACCIÓN + ASESORÍA	SOCIO CORPORATIVO
Precio	£273,000	£14,000/mo	£28,000/mo
Alcance principal	Mandato completo del lado vendedor de dieciséis semanas	Todo lo incluido en Transacción	Todo lo incluido en Asesoría
Qué incluye	Escisión, diligencia debida y negociación	Apoyo del acuerdo de servicios transitorios	Asesoría continua sobre la cartera de F&A

Entrega	SPA, carta de divulgación y cierre	Revisión legal mensual posterior al cierre	Revisión trimestral de la estructura corporativa
Servicio posterior	Cuatro semanas de apoyo posterior al cierre	SLA de respuesta prioritaria de socios	Tiempo integrado de socios y asociados

Los precios están en GBP y no incluyen el IVA (20%). Las opciones se pueden combinar o escalonar; la recomendación para Corven Materials Group se destaca en la sección de precios.



INICIAR UN PROYECTO

Cada proyecto comienza con una conversación sobre lo que realmente quiere cambiar. Ashfield Radcliffe LLP responde en un día hábil.

Apruebe esta carta de compromiso y podremos reservar el inicio del mandato para la semana del 30 de marzo. Responda a este documento o escriba a partners@ashfieldradcliffe.com.

Ashfield Radcliffe LLP

partners@ashfieldradcliffe.com · +44 20 7183 0294 · ashfieldradcliffe.com ·

London, England EC3A 8BF