

SOLICITUD DE CAMBIO

Solicitud de cambio

Asesoría en Fusiones y Adquisiciones (Lado Vendedor)

DE ASHFIELD RADCLIFFE LLP 30 ST MARY AXE, LONDON, ENGLAND EC3A 8BF, UNITED KINGDOM	PARA CORVEN MATERIALS GROUP 1 COLEMAN STREET, LONDON, EC2R 5AA, UNITED KINGDOM
---	---

Esta solicitud de cambio modifica el alcance de trabajo referenciado a continuación.
Solo entra en vigor una vez que ambas partes la hayan firmado.

SOLICITUD DE CAMBIO N.º CR-2026-O388	FECHA DE ENTRADA EN VIGOR 30 de marzo de 2026	MODIFICA SOW-2026-O301
EMITIDO 16 de marzo de 2026		

Ashfield Radcliffe LLP

Confidencial — preparado para Corven Materials Group. No
debe distribuirse más allá de las partes indicadas.

DE UN VISTAZO

SOLICITUD DE CAMBIO

ENVIADA

◆ CR-2026-O388

SOLICITUD DE
CAMBIO

CR-2026-
O388

PLANTEADA

16 de marzo
de 2026

SOW DE ORIGEN

SOW-2026-
O301 · Venta
de la División
de
Recubrimientos

URGENCIA

Alta

ESTADO

ENVIADA

PLANTEADA POR

Ashfield
Radcliffe LLP,
Londres

RESPUESTA
REQUERIDA
ANTES DEL

17 de abril de
2026

DE UN VISTAZO

◆ QUÉ MODIFICA ESTE CAMBIO

MODIFICA

SOW-2026-0301

Alcance de trabajo

HONORARIO ADICIONAL

£327,600

£273,000, más IVA (20 %)

VALOR REVISADO DEL CONTRATO

£375,120

Incluyendo este cambio

FECHA DE ENTRADA EN VIGOR

30 de marzo de 2026

A la aprobación de ambas partes

PLANTEADA POR

Ashfield Radcliffe LLP

Aprobado por Julian Pryce



01

RESUMEN DEL CAMBIO

Un segundo postor estratégico se incorporó al proceso después de que el acercamiento informal se hiciera público, lo que exigió una vía de negociación paralela y amplió la colaboración en tres semanas, para un subtotal revisado de £312,600 (más el IVA correspondiente).

JUSTIFICACIÓN

La división de recubrimientos de Corven Materials Group ha sido un sólido negocio independiente, pero queda fuera de la estrategia principal de materiales especializados del grupo, y la junta directiva ha decidido desinvertirla mientras las condiciones del mercado sigan siendo favorables. Un adquirente estratégico ya se ha acercado al grupo de manera informal, lo que crea tanto una oportunidad como un riesgo: avanzar con demasiada rapidez sin un proceso debidamente estructurado puede dejar valor sobre la mesa.

Ashfield Radcliffe propone una colaboración de dieciséis semanas en la parte vendedora que abarca la estructuración de la escisión, la gestión de la debida diligencia, la negociación de los documentos de la transacción y la mecánica de cierre, orientada a proteger la posición de Corven tanto si el acercamiento informal se concreta como si se requiere un proceso competitivo. Las siguientes secciones detallan el enfoque, el alcance, el cronograma y la inversión.

avance cualquier conversación con compradores: un error en este punto eleva de forma considerable el riesgo de cierre.

Un comprador estratégico interesado ya se ha acercado de manera informal, lo que genera presión para avanzar con rapidez. Proceder sin un proceso debidamente estructurado conlleva el riesgo de términos mal negociados y una exposición por garantías que persista más allá del cierre.

NUESTRO ENFOQUE

Estructuramos primero la escisión — separando la propiedad intelectual, los contratos y las funciones de back-office compartidos— antes de negociar un solo término con el comprador, de modo que el activo que se vende quede limpio y el paquete de garantías sea defendible.

La negociación y la debida diligencia avanzan en paralelo conforme a un calendario disciplinado, tratando el acercamiento estratégico incumbente como una opción viva más y no como el único camino, de modo que Corven conserve una capacidad de negociación real hasta la firma.



ÍTEM	CAMBIO (AGREGAR/ELIMINAR/MODIFICAR)	DESCRIPCIÓN
Alcance	Proceso de venta con un único comprador	Proceso de doble vía (2 postores) hasta la selección del postor preferente
Negociación	3 semanas, comprador único	6 semanas (+3 semanas), vías paralelas de postores
Honorarios del proyecto (subtotal)	£273,000	£312,600 (+£39,600)
Debida diligencia	4 semanas, sala de datos única	4 semanas, sala de datos de doble acceso (duración sin cambios)
Fecha objetivo de firma	Semana del 22 de junio	Semana del 13 de julio (+3 semanas)

○ 01 SEMANAS 1-3 · ESTRUCTURACIÓN DE LA ESCISIÓN

Memorando de estructuración finalizado, separando la propiedad intelectual, los contratos y las funciones compartidos.

○ 02 SEMANAS 4-7 · DEBIDA DILIGENCIA

Sala de datos activa, proceso de debida diligencia del comprador gestionado hasta su conclusión.

○ 03 SEMANAS 8-11 · DOCUMENTACIÓN Y NEGOCIACIÓN

Redacción y negociación del contrato de compraventa (SPA) y la carta de revelaciones con los asesores legales del comprador.

○ 04 SEMANAS 12-14 · FIRMA

Términos de la transacción finalizados y firmados.



ACTIVIDAD	HORAS	TARIFA	IMPORTE
Estructuración de la escisión Memorando de estructuración que separa la propiedad intelectual, los contratos y las funciones compartidos	3	£9,800 / wk	£29,400
Gestión de la debida diligencia Coordinación de la sala de datos y proceso de debida diligencia del comprador	4	£11,200 / wk	£44,800
Documentación de la transacción Redacción del SPA, la carta de revelaciones y acuerdos accesorios	4	£14,600 / wk	£58,400
Negociación Negociación principal de los términos comerciales y legales	3	£16,800 / wk	£50,400
Mecánica de cierre Condiciones de cierre, entregables de cierre y flujos de fondos	2	£15,000 / wk	£30,000
Honorario adicional			£327,600
Valor original del contrato (SOW-2026-0301)			£273,000
Honorario adicional (esta solicitud de cambio)			£327,600
Nuevo total			£375,120


**NUEVO
TOTAL**
£375,120

Todos los importes están expresados en GBP y no incluyen los impuestos aplicables.
La tarifa adicional se factura conforme al calendario de hitos del SOW original: 50% a la aprobación de este cambio y 50% en el lanzamiento.



CALENDARIO DE PAGOS

CUÁNDO VENCE CADA CUOTA

N.º	HITO	DESENCADEN ANTE	PARTE	IMPORTE
01	Semanas 1-3 · Estructuración de la escisión	30 de marzo de 2026	50%	£136,500
02	Semanas 4-7 · Debida diligencia	Al inicio de la entrega	50%	£136,500
Total (sin impuestos)			100%	£273,000

Las cuotas se facturan conforme a los hitos anteriores y son pagaderas dentro de los 30 días siguientes a cada factura. Todos los importes están expresados en GBP y no incluyen IVA (20 %).

◆ SUPUESTOS Y CONDICIONES DE APROBACIÓN

Los estados financieros de gestión y el perímetro de la escisión se confirman al inicio, un único responsable queda facultado para aprobar los términos de la transacción en cada etapa, y el proceso avanza con una única vía de comprador salvo que la junta directiva indique lo contrario. Los cambios a estas condiciones modifican el cronograma y el costo, lo cual acordaríamos por escrito antes de proceder. La tarifa se mantiene vigente para colaboraciones que inicien el 17 de abril de 2026 o antes.

- La firma a continuación aprueba el alcance, el cronograma revisado y el honorario
- ◆ adicional establecidos en esta solicitud de cambio, y autoriza que se modifique en consecuencia el acuerdo de trabajo (SOW) de origen.

POR CORVEN MATERIALS GROUP

JULIAN PRYCE

DIRECTOR JURÍDICO
DEL GRUPO

Fecha

POR ASHFIELD RADCLIFFE LLP

ASHFIELD RADCLIFFE
LLP

FIRMANTE AUTORIZADO

Fecha

◆ ASHFIELD RADCLIFFE LLP

30 St Mary Axe, Londres, Inglaterra EC3A 8BF, Reino Unido

partners@ashfieldradcliffe.com · +44 20 7183 0294

· ashfieldradcliffe.com

Ashfield Radcliffe LLP · VAT GB356214809