

VERTRAG

Rahmenvertrag über Dienstleistungen

Wachstumsstrategieberatung

■ 01

DER AUFTRAGNEHMER

Northfield Strategy Partners150 N Riverside Plaza, Chicago, IL 60606,
United States

■ 02

DER KUNDE

Castview Manufacturing8800 W Bryn Mawr Ave, Chicago, IL 60631,
United States

Dieser Vertrag wird zwischen den nachstehend genannten Parteien geschlossen und tritt zum angegebenen Wirksamkeitsdatum in Kraft. Er ersetzt alle vorherigen Besprechungen zum selben Gegenstand.

■ 01

VERTRAG NR.

**CTR-2026-
0241**

■ 02

DATUM DES
INKRAFTTRETENS**30. März 2026**

■ 03

LAUFZEIT

24 Monate

■ 04

ANWENDBARES
RECHT**Bundesstaat
Illinois, USA**

■ 05

AUFTRAG

Wachstumsstrategieberatung

■ 06

STATUS

Zur Unterzeichnung



Northfield Strategy Partners LLC

Vertraulich — erstellt für Castview Manufacturing. Nicht zur Weitergabe über die genannten Parteien hinaus.



Inhalt

■ 01	Vertrag	1
■ 02	Die Parteien	3
■ 03	Kommerzielle Bedingungen	3
■ 04	Auftragsübersicht	5
■ 05	Hintergrund	5
■ 06	Leistungsumfang & Liefergegenstände	5
■ 07	Leistungsbeschreibung	7
■ 08	Projektzeitplan	7
■ 09	Honorarplan	8
■ 10	Honorarübersicht	9
■ 11	Zahlungsplan	9
■ 12	Status & Versicherungsschutz	10
■ 13	Allgemeine Geschäftsbedingungen	11
■ 14	Unterzeichnung	12

■ 01

DER AUFTRAGNEHMER

Northfield Strategy Partners

NORTHFIELD STRATEGY PARTNERS LLC
· EIN 36-2938471

150 N Riverside Plaza, Chicago, IL 60606,
United States

partners@northfieldstrategy.com · +1 312
555 0175 · northfieldstrategy.com

■ 02

DER KUNDE

Castview Manufacturing

CASTVIEW MANUFACTURING, INC.

8800 W Bryn Mawr Ave, Chicago, IL 60631,
United States

operations@castviewmfg.com · +1 773
555 0298

KOMMERZIELLE BEDINGUNGEN

Die Bedingungen, die diesen Vertrag regeln



■ 01	DATUM DES INKRAFTTRETENS Das Datum, an dem die Verpflichtungen beginnen	30. März 2026
■ 02	ANFÄNGLICHE LAUFZEIT Verlängert sich nur durch schriftliche Vereinbarung	24 Monate
■ 03	GESAMTHONORAR \$185,000 zzgl. Umsatzsteuer illinois (Unternehmensberatungsleistungen befreit)	\$185,000
■ 04	ZAHLUNGSBEDINGUNGEN Ab dem Datum jeder gültigen Rechnung	Netto 30 Tage
■ 05	ANWENDBARES RECHT Cook County, Illinois	Bundesstaat Illinois, USA

+

01

Auftragsübersicht

Eine sechzehnwöchige Analyse, die drei Wachstumspfade für Castview Manufacturing dimensioniert, einen davon empfiehlt und das Betriebsmodell zu dessen Umsetzung aufbaut — gefolgt von einer Beratungsvereinbarung zur Umsetzungsunterstützung.

Hintergrund

Das Führungsteam von Castview Manufacturing hat den Großteil eines Jahres damit verbracht, drei separate Wege in angrenzende Märkte zu diskutieren — eine Ersatzteil-Produktlinie, ein Angebot für Private-Label-Fertigung und die Übernahme eines kleineren regionalen Wettbewerbers —, ohne einen gemeinsamen Rahmen für ihren Vergleich zu haben. Jeder Weg hat einen lautstarken internen Fürsprecher und keine vereinbarte Zahlengrundlage, was die Entscheidung über zwei Vorstandszyklen hinweg blockiert hat.

Northfield Strategy Partners schlägt ein sechzehnwöchiges Engagement vor, das alle drei Wege anhand derselben Markt-, Finanz- und Betriebskriterien dimensioniert, einen empfiehlt und das zur Umsetzung nötige Betriebsmodell aufbaut — Organisationsdesign, KPIs, Kapitalplan. Die folgenden Abschnitte beschreiben Vorgehen, Umfang, Zeitplan und Investition.

Leistungsumfang & Liefergegenstände

■ 01 ANALYSE

Marktgrößenmodell

Ein dimensionierter, datengestützter Vergleich aller drei Wachstumspfade anhand gemeinsamer Kriterien.

■ 02 FINANZEN

Kapital- & Break-Even

- Modell

Ein Finanzmodell, das den Kapitalbedarf und die Zeit bis zum Break-Even für jeden Pfad projiziert.

■ 03

STRATEGIE

Wachstumspfad-Empfehlung

Ein einziger empfohlener Pfad mit der Analyse zu dessen Verteidigung vor dem Vorstand.

■ 04

ORGANISATION

Betriebsmodell & Organisationsdesign

Ein überarbeitetes Organisationsdesign und Rollenset zur Umsetzung des empfohlenen Pfads.

■ 05

GOVERNANCE

KPI- & Berichtsrahmen

Ein KPI-Set auf Führungsebene zur Verfolgung des Umsetzungsfortschritts gegenüber dem Plan.

NICHT IM LEISTUNGSUMFANG ENTHALTEN

- Durchführung des Akquisitionspfads, einschließlich Due Diligence und Vertragsverhandlung

– Rechtliche und regulatorische Einreichungen im Zusammenhang mit neuen Geschäftsbereichen

SCHEDULE

g

Leistungsbeschreibung

REF.	POSITION	SPEZIFIKATION	AUFWAND	VORLAUFZEIT	EINZELPREIS
SPC-01	Datenerfassung & Marktdimensionierung	Erfassung der Finanzdaten und Dimensionierungsmodell für alle drei Wachstumswege	4	4 Wo.	\$11,000 / wk
SPC-02	Finanz- und Kapitalmodellierung	Kapitalbedarfs- und Break-even-Modell für jeden Weg	4	4 Wo.	\$12,500 / wk
SPC-03	Wegauswahl & Empfehlung	Vergleichsanalyse und Review-Sitzungen mit der Führung	3	3 Wo.	\$9,000 / wk
SPC-04	Design des Betriebsmodells	Organisationsdesign und Übergangsplan für Rollen	2	2 Wo.	\$13,000 / wk
SPC-05	KPI- & Kapitalplan-Rahmen	KPI-Set für die Führung und phasenweiser Kapitalplan	1	13. Juli 2026	\$21,000

Die Spezifikationen werden mit der Abnahme festgelegt; jede Änderung wird über das in diesem Dokument beschriebene Änderungsverfahren abgewickelt.

- 01
- WOCHEN 1–4 • DATEN & MARKTDIMENSIONIERUNG**
- Erfassung der Finanzdaten und Marktdimensionierung für alle drei Wachstumswege.

WOCHEN 5–8 • FINANZMODELLIERUNG

02

Kapital- und Break-even-Modellierung für jeden Weg unter gemeinsamen Annahmen abgeschlossen.

WOCHEN 9–11 • WEGAUSWAHL

03

Vergleich der Wege und Empfehlung, mit dem Führungsteam besprochen.

WOCHEN 12–14 • DESIGN DES BETRIEBSMODELLS

04

Organisationsdesign, KPI-Rahmen und Kapitalplan für den gewählten Weg erstellt.

ARBEITSBEREICH	WOCHEN	SATZ	BETRAG
Datenerfassung & Marktdimensionierung Erfassung der Finanzdaten und Dimensionierungsmodell für alle drei Wachstumswege	4	\$11,000 / wk	\$44,000
Finanz- und Kapitalmodellierung Kapitalbedarfs- und Break-even-Modell für jeden Weg	4	\$12,500 / wk	\$50,000
Wegauswahl & Empfehlung Vergleichsanalyse und Review-Sitzungen mit der Führung	3	\$9,000 / wk	\$27,000
Design des Betriebsmodells Organisationsdesign und Übergangsplan für Rollen	2	\$13,000 / wk	\$26,000
KPI- & Kapitalplan-Rahmen KPI-Set für die Führung und phasenweiser Kapitalplan	1	\$21,000	\$21,000
Gesamthonorar			\$185,000

SUM

Honorare für professionelle Dienstleistungen

\$185,000

Umsatzsteuer Illinois (Managementberatungsdienstleistungen befreit)

\$0

Maximaler Vertragswert

\$185,000

MAXIMALER VERTRAGSWERT

\$185,000

Alle Beträge verstehen sich in USD zzgl. anwendbarer Steuern zum jeweils geltenden Satz. Honorare werden monatlich nachträglich nach Projektfortschritt in Rechnung gestellt und sind innerhalb von 30 Tagen ab Rechnungsdatum zahlbar. Spesen werden nach vorheriger schriftlicher Zustimmung zu Selbstkosten abgerechnet.

PAYMENTS

Fälligkeit der einzelnen Raten

NR.	MEILENSTEIN	AUSLÖSER	ANTEIL	BETRAG
01	Wochen 1–4 · Daten & Marktdimensionierung	30. März 2026	30%	\$55,500
02	Wochen 5–8 · Finanzmodellierung	Bei Lieferbeginn	30%	\$55,500
03	Wochen 9–11 · Wegauswahl	Bei Abnahme des Meilensteins	20%	\$37,000
04	Wochen 12–14 · Design des Betriebsmodells	Bei der endgültigen Übergabe	20%	\$37,000
Gesamt (netto)			100%	\$185,000

Die Raten werden auf Grundlage der oben genannten Meilensteine in Rechnung gestellt und sind innerhalb von 30 Tagen nach Rechnungsdatum zahlbar. Alle Beträge verstehen sich in USD zzgl. Umsatzsteuer illinois (Unternehmensberatungsleistungen befreit).

Registrierungen, Versicherungsschutz und Nachweise

NACHWEIS	AUSSTELLENDEN STELLE	REFERENZ	UMFANG	STATUS
Eingetragene Gesellschaft	Handelsregister, Vereinigte Staaten	Northfield Strategy Partners LLC	Handelsname und Rechtsform	Aktiv
Steuerliche Registrierung	Finanzbehörde, Vereinigte Staaten	EIN 36- 2938471	Alle in Rechnung gestellten Leistungen	Aktiv
Berufshaftpflichtversicherung	Gewerblicher Versicherer	Auf Anfrage erhältlich	Wachstumsstra- tegieberatung	Wird jährlich erneuert
Betriebshaftpflichtversicherung	Gewerblicher Versicherer	Auf Anfrage erhältlich	Arbeiten vor Ort und in den Räumlichkeiten des Kunden	Wird jährlich erneuert
Mitgliedschaft in einem Branchenverband	Branchenverband , Vereinigte Staaten	Auf Anfrage erhältlich	Verhaltenskodex und Beschwerdeverfahren	In gutem Rechtsstand

Zertifikate und Versicherungsnachweise werden auf Anfrage zur Verfügung gestellt und werden Castview Manufacturing auf Anfrage jederzeit während des Auftrags erneut ausgestellt.

Allgemeine Geschäftsbedingungen

01 1. Laufzeit & Kündigung

Dieser Vertrag tritt am oben genannten Datum des Inkrafttretens in Kraft und läuft für die oben angegebene anfängliche Laufzeit weiter, sofern er nicht gemäß dieser Klausel vorzeitig gekündigt wird. Jede Partei kann den Auftrag oder ein Statement of Work mit einer Frist von 30 Tagen schriftlich kündigen. Jede Partei kann fristlos schriftlich kündigen, wenn die andere Partei eine wesentliche Vertragsverletzung begeht, die nicht innerhalb von 15 Werktagen nach entsprechender Mitteilung behoben wird, oder wenn sie zahlungsunfähig wird. Bei Kündigung hat der Kunde alle ordnungsgemäß erbrachten Leistungen und ordnungsgemäß entstandenen Auslagen bis zum Zeitpunkt der Kündigung zu bezahlen.

02 2. Honorare & Zahlung

Der Kunde zahlt die im Honorarplan festgelegten Gebühren zuzüglich anwendbarer Steuern. Northfield Strategy Partners stellt monatlich nachträglich anteilig zum Fortschritt Rechnung; jede Rechnung ist innerhalb von 30 Tagen ab Rechnungsdatum zahlbar. Vorab genehmigte Auslagen werden zu Selbstkosten weiterberechnet und dürfen die vereinbarte Obergrenze ohne vorherige schriftliche Zustimmung des Kunden nicht überschreiten. Northfield Strategy Partners kann auf überfällige Beträge Zinsen zum gesetzlich zulässigen Höchstsatz berechnen, die täglich anfallen.

03 3. Geistiges Eigentum

Jede Partei behält das Eigentum an geistigem Eigentum, das sie vor Beginn des Auftrags besaß oder unabhängig davon entwickelt. Nach vollständiger Zahlung der jeweiligen Gebühren überträgt Northfield Strategy Partners dem Kunden alle Rechte an geistigem Eigentum an den speziell für den Kunden im Rahmen dieses Vertrags erstellten maßgeschneiderten Leistungen. Northfield Strategy Partners behält das Eigentum an seinen Methoden, Rahmenwerken, Werkzeugen und Know-how und gewährt dem Kunden eine unbefristete, nicht-exklusive Lizenz zu deren Nutzung, soweit sie in den Leistungen enthalten sind, für dessen interne Geschäftszwecke.

04 4. Vertraulichkeit

Jede Partei hält alle nicht öffentlichen Informationen, die die andere Partei im Zusammenhang mit diesem Vertrag offenlegt, vertraulich, verwendet sie nur zur Erfüllung ihrer Pflichten und schützt sie mit mindestens der Sorgfalt, die sie auf ihre eigenen vertraulichen Informationen anwendet. Diese Pflichten gelten nicht für Informationen, die öffentlich sind oder ohne Verschulden der empfangenden Partei öffentlich werden, die vor der Offenlegung bereits rechtmäßig bekannt waren oder

deren Offenlegung gesetzlich oder behördlich vorgeschrieben ist. Diese Klausel gilt nach Beendigung des Vertrags für einen Zeitraum von fünf Jahren fort.

05 5. Haftung & Freistellung

Keine der Parteien schließt die Haftung für Tod oder Personenschäden aus, die auf ihrer Fahrlässigkeit beruhen, für Betrug oder für eine Haftung, die gesetzlich nicht ausgeschlossen werden kann. Vorbehaltlich dessen haftet keine der Parteien für mittelbare oder Folgeschäden oder für entgangenen Gewinn, Umsatz oder erwartete Einsparungen. Die Gesamthaftung von Northfield Strategy Partners aus oder im Zusammenhang mit dieser Vereinbarung ist auf die im Rahmen des jeweiligen Leistungsscheins in den 12 Monaten vor dem anspruchsbegründenden Ereignis gezahlten Gesamthonorare begrenzt. Northfield Strategy Partners unterhält eine Berufshaftpflichtversicherung in wirtschaftlich angemessener Höhe.

06 6. Anwendbares Recht & Streitigkeiten

Diese Vereinbarung und alle daraus oder im Zusammenhang damit entstehenden Streitigkeiten unterliegen dem Recht des Bundesstaates Illinois, USA. Die Parteien werden zunächst nach Treu und Glauben versuchen, jede Streitigkeit durch Eskalation an ihre jeweiligen leitenden Ansprechpartner zu lösen. Wird die Streitigkeit nicht innerhalb von 30 Tagen gelöst, sind die Gerichte von Cook County, Illinois ausschließlich zuständig, wobei jede Partei einstweiligen Rechtsschutz bei jedem zuständigen Gericht beantragen kann.

■ ANWENDBARES RECHT

Bundesstaat Illinois, USA

■ GERICHTSSTAND

Cook County, Illinois

Dieser Vertrag wird von den ordnungsgemäß bevollmächtigten Vertretern der Parteien unterzeichnet und tritt am oben genannten Datum des Inkrafttretens in Kraft.

■ 01

FÜR UND IM NAMEN VON
CASTVIEW MANUFACTURING

Warren Locke

CHIEF OPERATING OFFICER

Datum

■ 02

FÜR UND IM NAMEN
VON NORTHFIELD
STRATEGY PARTNERS

Northfield Strategy Partners

BEVOLLMÄCHTIGTER UNTERZEICHNER

Datum

Northfield Strategy Partners

150 N Riverside Plaza, Chicago, IL 60606, United States

partners@northfieldstrategy.com · +1 312 555 0175 ·

northfieldstrategy.com

Northfield Strategy Partners LLC · EIN 36-2938471