

الاتفاقية

اتفاقية الخدمات الرئيسية

استشارات استراتيجية النمو

02 ■

العميل

Castview Manufacturing

W Bryn Mawr Ave, Chicago, IL 60631, 8800
United States

01 ■

الاستشاري

Northfield Strategy Partners

N Riverside Plaza, Chicago, IL 60606, 150
United States

تُبرم هذه الاتفاقية بين الطرفين المذكورين أدناه، وتصبح نافذة اعتباراً من تاريخ السريان المحدد. وهي تحل محل جميع المناقشات السابقة بشأن الموضوع ذاته.

04 ■

القانون الحاكم

ولاية إلينوي،
الولايات المتحدة
الأمريكية

03 ■

المدة

24 شهراً

02 ■

تاريخ السريان

30 مارس 2026

01 ■

الاتفاقية رقم

CTR-2026-
0241

06 ■

الحالة

للتنفيذ

05 ■

المهمة

استشارات
استراتيجية النمو

Northfield Strategy Partners LLC

سري — أعد من أجل Castview Manufacturing. غير مخصص للتداول خارج نطاق الأطراف المذكورة.

01

نظرة عامة على المهمة

تشخيص مدته ستة عشر أسبوعاً يقيّم حجم ثلاثة مسارات نمو لشركة Castview Manufacturing، ويوصي بأحدها، ويبني النموذج التشغيلي لتنفيذه — يتبعه اتفاق دعم تنفيذي مستمر.

الخلفية

أمضى فريق قيادة Castview Manufacturing معظم عام كامل في مناقشة ثلاثة مسارات منفصلة للدخول إلى أسواق مجاورة - خط قطع غيار لاحقة للبيع، وعرض تصنيع بعلامة خاصة، والاستحواذ على منافس إقليمي أصغر - دون إطار مشترك للمقارنة بينها. لكل مسار مؤيد داخلي قوي الصوت، ولا توجد مجموعة أرقام متفق عليها، الأمر الذي عطل القرار على مدار دورتين متتاليتين لمجلس الإدارة.

تقترح Northfield Strategy Partners مشروعاً مدته ستة عشر أسبوعاً يقيس حجم المسارات الثلاثة جميعها وفق نفس المعايير السوقية والمالية والتشغيلية، ويوصي بأحدها، ويبني نموذج التشغيل - تصميم المنظمة، ومؤشرات الأداء الرئيسية، وخطة رأس المال - اللازم لتنفيذه. توضح الأقسام أدناه المنهجية والنطاق والجدول الزمني والاستثمار.

النطاق والمخرجات

التحليل

01 ■

نموذج تقدير حجم السوق

مقارنة قائمة على البيانات ومحددة الحجم لجميع مسارات النمو الثلاثة وفق معايير موحدة.

الشؤون المالية

02 ■

نموذج رأس المال ونقطة التعادل

نموذج مالي يتوقع متطلبات رأس المال والمدة اللازمة للوصول إلى نقطة التعادل لكل مسار.

الاستراتيجية

03 ■

توصية بمسار النمو

مسار واحد موصى به مع التحليل اللازم للدفاع عنه أمام مجلس الإدارة.